

# WE WANT YOU!

## Account Executive / Vertrieb von Datenanalyse & GRC Plattformen (m/w/d)

### Wer sucht nach Dir?

Seit 2004 sind wir als Unternehmen im Bereich der digitalen Datenanalyse im B2B Geschäft erfolgreich am Markt. Unsere Vision ist „Datenanalyse zu einer Selbstverständlichkeit machen“. Dies geht weit über klassisches Business Intelligence hinaus, sondern umfasst auch Themen wie Process Mining, Machine Learning Methoden und integrierte, analysegestützte GRC und Risikomanagement-Plattformen. Für diese Bereiche bieten wir eigene Softwarelösungen und Beratungsleistungen an, die bereits bei vielen internationalen Kunden jeder Größenordnung im Einsatz sind – unsere Referenzen sind hervorragend. Darüber hinaus sind wir einer der bedeutendsten Reseller und OEM Partner der Branchenführer in diesen Bereichen.

Dass unser Geschäftsmodell erfolgreich ist, und somit die Arbeitsplätze bei uns sicher sind, zeigt auch die hervorragende Geschäftsentwicklung der letzten Jahre, auch in aus globaler Sicht herausfordernden Zeiten wie diesen.

Du hast Lust, ein erfolgreiches Team bei den genannten Themen zu unterstützen, und damit zum weiteren Wachstum unserer Firma beizutragen?

### So hilfst Du uns

- Du eignest Dir einen fundierten Überblick über unsere Softwarelösungen und Plattformen (Datenanalyse, GRC, Process Mining) an, um Interessenten technisch und fachlich bezüglich der für Sie besten Lösung beraten zu können.
- Mit dem Vertriebsgebiet D-A-CH als Schwerpunkt akquirierst Du aktiv Neukunden („LAND“) im Mid-Market und Enterprise Bereich, und hebst Upsellpotentiale („EXPAND“) bei unseren Bestandskunden.
- Du entwickelst digitale Vertriebsstrategien (etwa via LinkedIn, XING etc.) für Upsell und Neukundengeschäft, unterstützt durch unser gut aufgestelltes Marketing und unsere top ausgebildeten Pre-Sales-Ressourcen.
- Gemeinsam mit dem Marketing verbesserst Du unsere Marketingansätze und Dokumente.
- Die gewissenhafte Pflege der relevanten CRM-Systeme ist für Dich eine Selbstverständlichkeit.



## So unterstützen wir Dich

- Wir sind seit Jahren mit den Lösungen erfolgreich am Markt, und geben Dir beste Referenzen an die Hand, um Dich beim Vertriebsprozess zu unterstützen.
- Für Upselling kannst Du auf unsere große Basis an Kunden zurückgreifen, die vertrauensvoll und gerne mit uns zusammenarbeiten.
- Sowohl die Sichtbarkeit aus SEO-Perspektive als auch zeitgemäße Marketingaktivitäten, Webinare, GoogleAds, Kampagnen mit Partnern sind bereits etablierte, bewährte Basis für den Vertrieb.
- Der Vertrieb hat bei uns sehr hohen Stellenwert. Wir unterstützen dies entsprechend nachhaltig auf allen Ebenen.
- Unsere Berater bieten Dir gute Einblicke in die Unternehmen und deren Potentiale.

## Das bringst Du mit

- Ein abgeschlossenes Studium in einem relevanten Fachbereich (z.B. Wirtschaftsinformatik, Betriebswirtschaft mit IT Schwerpunkt, oder vergleichbar) ist Teil Deiner Vita.
- Erfahrung im Vertrieb und Interesse an erklärungsbedürftigen B2B-Produkten in der Softwareindustrie
- Interesse an unternehmensinternen Kontrollfunktionen, wie beispielsweise der internen Revision, dem internen Kontrollsystem oder finanziellen Kontrollmechanismen
- Kenntnisse über ERP-Systeme sind von Vorteil.
- Hochklassige Kommunikation und Networking machen Dir Spaß, und Du agierst gerne als kompetenter Problemlöser
- Analytische Fähigkeiten und strukturiertes Arbeiten zählen zu Deinen Stärken.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für Dich selbstverständlich.
- Reisebereitschaft (außerhalb der Corona-Zeiten...)
- Du findest das Stellenangebot mindestens genauso attraktiv wie die Aussicht auf ein best-in-class Arbeitsumfeld und top Konditionen?

## Und das Beste? Kommt noch!

- Wenn mal gerade nicht Homeoffice wegen Corona angesagt ist (was wir natürlich zu 100% unterstützen), ...
- ... gibt es nicht nur die Arbeit, sondern auch Firmenevents, FIFA Turniere in den Mittagspausen, frisches Obst am Arbeitsplatz, genauso wie kostenlose Getränke.
- Wir helfen Dir, Dein Leben mit der Arbeit nicht nur in Balance, sondern in Einklang zu bringen – in jeder Lebenssituation.
- Flache Hierarchien und ein junges, top motiviertes Team unterstützen Dich auch über die Anfangszeit hinaus.
- Beste Hard- und Softwareausstattung in einer modernen Büroumgebung sind für uns selbstredend.
- Zudem steht in diesem Jahr noch der Umzug in das gerade in Bau befindliche, top ausgestattete Büro in bester Lage an, welches neue Maßstäbe in Sachen Exzellenz hier in der Region setzen wird.